



CONTRATACIÓN DEL TRABAJADOR AUTÓNOMO ECONÓMICAMENTE DEPENDIENTE, LA. Régimen jurídico en un entorno de descentralización productiva.

SOLER ARREBOLA, J.A.

1ª edición, 02/12/2013, 237 páginas. **ISBN:** 9788490450994.

Precio (s/IVA): 17,31 € Euros

Imprimir ficha 

Agregar libro 

Comentario:

La contratación del trabajador autónomo económicamente dependiente (en adelante TRADE) presenta una serie de peculiaridades, consecuencia de la reciente aparición de un régimen jurídico regulador que instituye las bases sobre las que se conforma la relación entre éste y el cliente al que presta la obra o el servicio correspondiente. La ausencia de una tradición normativa en la que se sustenten los distintos factores que intervienen en la contratación, así como, la existencia de numerosas situaciones que no han sido previstas en su ordenación, o dejan un amplio margen de interpretación, han generado que la aplicación de su estatuto regulador necesite un extenso análisis para delimitar su cobertura.

En este estudio se ha partido de la dificultad de integración del TRADE en las tradicionales fórmulas de prestación de trabajo y su caracterización en el actual panorama. Si línea divisora entre el trabajo por cuenta propia y el desarrollado por cuenta ajena es, en ocasiones, objeto de difícil precisión, la incorporación a nuestro ordenamiento de la figura del TRADE provoca un replanteamiento de las fronteras entre ambas actividades, no siendo rectilíneas sino poliédricas. Las notas definitorias de una relación de trabajo, aunque no exclusivas de ella, han constituido un elemento que hasta la fecha, con mayor o menor precisión, tienen la funcionalidad de dividir el campo de actuación normativo entre los dos grandes grupos de trabajadores. La utilización de una serie de criterios indiciarios para la detección de si una actividad presentaba los caracteres propios para el amparo del ordenamiento laboral mostraba, a todas luces, como se requería la individualización de cada uno de ellos para proceder a la valoración de si efectivamente se estaba en presencia de una relación de trabajo o excluida de ella. Las a veces imprecisas fronteras del Derecho del trabajo, la aparición de nuevas recetas de organización empresarial, la externalización de servicios, la situación económica, el desempleo, etc., no han hecho más que añadir la creciente necesidad.

Sumario:

Introducción

Capítulo I

ÁMBITO SUBJETIVO DE LA RELACIÓN CONTRACTUAL

1. Notas definitorias del trabajador autónomo económicamente dependiente
2. Caracteres comunes y específicos del TRADE respecto al resto de trabajadores autónomos. Elementos diferenciales con el trabajador por cuenta ajena
 - 2.1. Caracteres comunes
 - 2.1.1. Trabajo personal (y directo)
 - 2.1.2. La habitualidad
 - 2.1.3. Lucrativo
 - 2.2. Caracteres específicos
 - 2.2.1. La dependencia económica como factor característico y diferenciador
 - 2.2.2. _La inexistencia de trabajadores por cuenta ajena a su cargo ni la posibilidad de subcontratación de la actividad
 - 2.2.3. La diferenciación de la labor con respecto a trabajadores por cuenta ajena
 - 2.2.4. La disponibilidad de infraestructura propia relevante
 - 2.2.5. La organización propia de la actividad
 - 2.2.6. La contraprestación económica por su actividad y la asunción del riesgo
3. Exclusiones declarativas y constitutivas de la existencia del TRADE
 - 3.1. Exclusiones constitutivas
 - 3.1.1. _Los titulares de establecimientos o locales comerciales e industriales y de oficinas y despachos abiertos al público
 - 3.1.2. _Los profesionales que ejerzan su profesión conjuntamente con otros en régimen societario o bajo cualquier otra forma jurídica
 - 3.2. Exclusiones declarativas
 - 3.2.1. _Las relaciones de trabajo por cuenta ajena a que se refiere el artículo 1.1 del TRET
 - 3.2.2. _La actividad que se limita pura y simplemente al mero desempeño del cargo de consejero o miembro de los órganos de administración en las empresas que revistan la forma jurídica de sociedad de conformidad con lo establecido en el artículo 1.3 c) del TRET
 - 3.2.3. _Las relaciones laborales de carácter especial a las que se refiere el artículo 2 del TRET y sus disposiciones complementarias
 - 3.3. Adquisición y pérdida sobrevenida de la condición de TRADE y las situaciones transitorias
 - 3.3.1. Adquisición sobrevenida de la condición de TRADE
 - 3.3.2. Pérdida de la condición de TRADE

- 3.3.3. Situaciones transitorias. Estado de la cuestión
- 4. La configuración jurídica del cliente principal

Capítulo II

LA SIGNIFICACIÓN DEL CONTRATO Y LOS REQUERIMIENTOS FORMALES

- 1. El contrato en el marco de las fuentes reguladoras
- 2. Los requerimientos formales para la validez del contrato
 - 2.1. El carácter de la formalización
 - 2.2. La comunicación al cliente
 - 2.3. El registro
 - 2.4. La información a los representantes de los trabajadores

Capítulo III

EL CONTENIDO DEL CONTRATO

- 1. La diferenciación normativa entre contenido esencial y potestativo del contrato
 - 1.1. Contenido necesario
 - 1.2. El contenido potestativo
- 2. El contenido material del contrato
 - 2.1. La contraprestación económica
 - 2.1.1. _El tratamiento particularizado de la contraprestación económica en los Acuerdos de interés profesional
 - 2.2. El tiempo de trabajo
 - 2.2.1. _Jornada de la actividad profesional
 - 2.2.2. _Horario
 - 2.2.3. Descanso semanal y festivos
 - 2.2.4. Derecho a la interrupción de la actividad anual. ¿Derecho a vacaciones?
 - 2.2.5. Recepción del tiempo de actividad en los Acuerdos de interés profesional
 - 2.3. Interrupciones justificadas de la actividad profesional
 - 2.3.1. Morfología de este tipo de interrupciones/suspensiones
 - 2.3.2. Causas, procedimientos y efectos
 - 2.3.3. Otras causas. El papel de los Acuerdos de interés profesional en su concreción
 - 2.4. La extinción contractual
 - 2.4.1. Las causas de extinción y su formalización
 - 2.4.2. Los supuestos indemnizatorios y la determinación de su cuantía
 - 2.4.3. Singularización de la extinción en los Acuerdos de interés profesional

Capítulo IV

LA CONTRATACIÓN DEL TRADE COMO MECANISMO DE DESCENTRALIZACIÓN PRODUCTIVA

- 1. Reflexiones sobre los medios de identificación de una nueva «zona gris»
- 2. El papel de la descentralización productiva en el impulso de la contratación del TRADE

Bibliografía

Imprimir ficha 

Agregar libro 

Vía Augusta, 42 08006 - Barcelona
Tel.: (+34) 93 452 10 56 / Fax: (+34) 93 237 83 24
E-mail: libreria@lajuridica.es

CIF número B-62473780. e inscrita en el Registro Mercantil de Barcelona,
Tomo 33266, Folio 82, Hoja B 227967

© 2001-2011 Librería La Jurídica, S.L. *Todos los derechos reservados*

Sus datos personales pasarán a formar parte de un fichero legalizado por Librería La Jurídica, S.L. ubicado en Vía Augusta, 42 08006 - Barcelona, cuya finalidad es la gestión de los datos de los usuarios, así como el envío de información por cualquier medio de los productos y servicios comercializados por la empresa. Ud. tienen derecho a acceder, rectificar, cancelar y oponerse al tratamiento de sus datos mediante el envío a la dirección antes mencionada, de un escrito dirigido al Responsable del Fichero, adjuntando una fotocopia del DNI.