


ABOGADO Y LOS HONORARIOS PROFESIONALES, EL: UNA VISIÓN PRÁCTICA. (Libro + E-book)
FERNÁNDEZ LEÓN, O.

 1ª edición, 23/03/2015, 262 páginas. **ISBN:** 9788490981481.

Precio (s/IVA): 37,98 € Euros

 Imprimir ficha 

 Agregar libro 
Comentario:

Los honorarios profesionales constituyen una materia de primer orden para los abogados y sus clientes. Los primeros, sabedores de la importancia que para el desarrollo y crecimiento de sus despachos tiene la percepción regular de una justa y adecuada compensación por sus servicios; los segundos, altamente sensibilizados al gran esfuerzo que representa satisfacer dicha retribución para la resolución de los problemas y controversias con los que acceden a su abogado.

Curiosamente, esta relevancia ha provocado que los honorarios profesionales sean percibidos por ambas partes como un tema tabú, que a pesar de encontrarse en el epicentro de la relación profesional, suele si no ignorarse, al menos discriminarse como una materia en la que no cabe profundizar, pues ello podría llevar al abogado y al cliente a una situación las más veces conflictiva. Sin embargo, un estudio profundo sobre la materia y las diversas perspectivas desde la que los honorarios profesionales pueden ser abordados, llevan al autor de *El abogado y los honorarios profesionales: Una visión práctica* a situarlos en el merecido lugar que ocupan en el ejercicio de la abogacía, objetivo que logra a través de un pormenorizado análisis práctico de aspectos como su fijación, contratación, percepción y adecuada gestión financiera, administrativa y de cobro (todo ello acompañado de prácticos formularios), consiguiendo así que los abogados puedan ocuparse adecuadamente de los mismos y, a su vez, estar más centrados en las actividades de estudio, fidelización y práctica profesional que requieren de su mayor esfuerzo profesional.

Sumario:
**CAPÍTULO I
LOS HONORARIOS PROFESIONALES**

Generalidades

Principios en materia de honorarios

Finalidad e importancia

Algunas consideraciones conceptuales

Regulación actual de los honorarios profesionales

Ideas clave

Para reflexionar

**CAPÍTULO II
LA PERCEPCIÓN DE LOS HONORARIOS POR NUESTROS CLIENTES**

¿Cómo valoran los clientes nuestros honorarios profesionales?

¿Por qué los honorarios profesionales son una materia tabú para el abogado?

La percepción del cliente

Las causas del tabú

Consejos para superar nuestros temores

¿Debemos reducir nuestros honorarios?

El primer contacto

Consejos para gestionar la petición de descuento

Nunca anticipes una estimación de tus honorarios al cliente

Ideas clave

Para reflexionar

CAPÍTULO III

LOS SISTEMAS DE MINUTACIÓN APLICADOS POR LOS ABOGADOS

Regulación colegial
Sistema de tarificación horaria
Sistema de honorarios fijos
La iguala de servicios profesionales
Sistema de minutación en función del resultado
Ideas clave
Para reflexionar

CAPÍTULO IV

LA HOJA DE ENCARGO

Concepto y regulación
La forma de la hoja de encargo
La hoja de encargo y el presupuesto
La hoja de encargo y la protección a los consumidores
Examen del contenido de la hoja de encargo
Recapitulación
Ideas clave
Para reflexionar

CAPÍTULO V

LA PROVISIÓN DE FONDOS

La provisión de fondos o el precio como estrategia
La importancia de solicitar la provisión de fondos
¡No se vaya Don Manuel!..., la consulta son X euros
Las preguntas más incómodas del cliente al abogado en materia de honorarios
Ideas clave Para reflexionar

CAPÍTULO VI

LA POLÍTICA DE PRECIOS EN LOS DESPACHOS DE ABOGADOS

¿Por qué una política de precios?
La importancia del baremo de honorarios del despacho
Un ejemplo práctico del baremo de honorarios del despacho
El «ángel de la guarda» de los despachos de abogados
Ideas clave
Para reflexionar

CAPÍTULO VII

LA GESTIÓN DE LOS HONORARIOS PROFESIONALES

El protocolo de facturación
Sujetos activos
El presupuesto de honorarios profesionales
Las hojas de control presupuestario
La factura
Elementos auxiliares del proceso
Funcionamiento del sistema
Consultas profesionales
El protocolo de morosidad

Causas de la morosidad

Intervinientes en el proceso

Herramientas del proceso

Proceso de control de la morosidad

Ideas clave

Para reflexionar

CAPÍTULO VIII

LA RENTABILIDAD DE NUESTROS HONORARIOS

El cálculo del coste hora del trabajo de los abogados

Ideas clave

Para reflexionar

Imprimir ficha 

Agregar libro 

Vía Augusta, 42 08006 - Barcelona
Tel.: (+34) 93 452 10 56 / Fax: (+34) 93 237 83 24
E-mail: libreria@lajuridica.es

CIF número B-62473780. e inscrita en el Registro Mercantil de Barcelona,
Tomo 33266, Folio 82, Hoja B 227967

© 2001-2013 Librería La Jurídica, S.L. *Todos los derechos reservados*

Sus datos personales pasarán a formar parte de un fichero legalizado por Librería La Jurídica, S.L. ubicado en Vía Augusta, 42 08006 - Barcelona, cuya finalidad es la gestión de los datos de los usuarios, así como el envío de información por cualquier medio de los productos y servicios comercializados por la empresa. Ud. tienen derecho a acceder, rectificar, cancelar y oponerse al tratamiento de sus datos mediante el envío a la dirección antes mencionada, de un escrito dirigido al Responsable del Fichero, adjuntando una fotocopia del DNI.